

消費増税時代でも売上向上!! **お客様の目をくぎ付けにする** テクニック

～消費税の軽減税率導入・税率引上げに備えて経営力を強化するために～

バカ売れ キヤッチコピー 作成実践講座



消費税率引き上げに負けない経営を！
お客様が自動的に選んでしまう心理とは…

講座内容

- ・消費税軽減税率制度・価格転嫁対策の概要
- ・お客様が自動的に選んでしまう心理
- ・センス不要！ 6つの原理
- ・ターゲットを絞って売上 600 倍！
- ・これで刺さる！ BAS の法則
- ・効果の高いリスティング広告の秘訣
- ・各種ワークで自社サービスに流用

○講師紹介○

すぎやま たかし
杉山 貴思 氏
G-word(グッドワード)代表
ネットショップコンサルタント

国内に数人しかいない JECCICA(一般社団法人ジャパン E コマースコンサルタント協会)認定 EC コンサルタントの一人。ネットショップのコンサルタントとして 2005 年から 10 万ページ以上のサポート実績。ネットショップに関するセミナーも積極的に活動中。銀座コーチングスクール認定プロフェッショナルコーチ。認定ビジネスモデルデザイナー。独立してからは 25 年経過、ライター歴も 20 年以上。

日時 8月24日(金) 14時00分～16時00分

会場 福島商工会議所 会議室
(コラッセふくしま8階 TEL:024-536-3900)

定員 50名 (定員に達し次第締め切ります)

受講料 無料

主催 福島商工会議所

福島商工会議所 行き <8/24(金)セミナー申込書> FAX:024-525-3566

事業所名			
所在地	〒	-	TEL
			FAX
受講者名			

■お申いただいた皆様の情報は、当会の事業の詳細案内や事業の遂行など、当所の事業活動のためにのみ利用させていただきます。