

「実践商売繁盛塾」実施概要

商環境が激変する中、福島の商業力の維持・向上を図るためには、商環境が変わっても商売の本質を見極め、商人が自ら考えて対応・行動できる自力を身につけることが最も大切です。

実践商売繁盛塾は、「こんな販促をやってみたい」、「こんなサービスを試してみたい」。そんな自主的な考えに対し、専門コンサルタントの高橋幸司氏が直接、訪問・アドバイスし、売上アップ・集客力アップのお手伝いをいたします。

参加店 募集概要

▶参加対象 小売業、サービス業、飲食業（日中営業店のみ）等を営む方

▶募集店数 **限定 5事業所**

（注）募集数を超える場合は、エントリーシート等の内容により参加店を決定させていただきます。

▶参加料 **50,000円（税込）**

▶募集期間 **8月20日（月）まで**

▶申込方法

お申込みには、エントリーシートへのご記入が必要です。

ご希望の事業所に別途お送りいたしますので、事務局までご連絡いただきますようお願いいたします。

～訪問スキーム～

貴店の魅力を一緒に探し販売力向上

参加事業所

支援期間

8月～

12月

訪問回数

4回

高橋幸司氏

福島商工会議所 経営指導員

実施スケジュール

実践商売繁盛塾 エントリー～事業開始～終了までの流れ

事前説明会	平成30年8月8日（水）午後2時～3時 福島商工会議所 会議室（コラッセふくしま8階）			
募集エントリー期間	平成30年8月20日（月）まで			
個別支援日 （4回／1事業所）	1回目	8/27（月）or28（火）	3回目	10/29（月）or30（火）
	2回目	9/27（木）or28（金）	4回目	11/28（水）or29（木）
	※日時については選考後、改めて調整させていただきます。			
報告会	平成31年1月25日（金）14:00予定 福島商工会議所 会議室（コラッセふくしま8階）			
その他	詳細については、エントリーいただいた事業所に個別にご連絡させていただきます。			

昨年度 参加者の声



★新たな気づきがたくさんありました。ありがとうございました。（下着・化粧品小売業）

★商売についての自信につながることができました。親身になってご意見もたくさんいただけて感謝しております。

<昨年の訪問コンサルの風景>

（印刷版）

訪問コンサル高橋幸司氏の「ウルトラD」事業

2005年より商店街舞台のグループコンサルティング「ウルトラD」を全国展開。ウルトラは「最高の」、Dは「醍醐味」。最高の商売醍醐味を満喫しよう！という意味。2017年までの13年間で北海道から九州まで、のべ121地域459店舗が商売醍醐味満喫中！

