

販売繁盛塾
販促セミナー

1割丁寧にと、 9割うまくいく!!

前始末上手な
店主の醍醐味満喫
5事例

全国各地で中小規模店の売上UPに数多くの実績を持つ、福島県出身の人気コンサルタント高橋 幸司氏が
小予算で取り組める効果的な販売促進の方法をお伝えします。是非ご聴講下さい。

「前始末」って??

前回、うまくいかず「ガッカリ」と後始末したことを、今回、繰り返さず「ヨシ!」と少し変えてみる。前始末上手な店主は商売の醍醐味を満喫しています!



講師

(有)高橋幸司の事務所

取締役社長

高橋 幸司 氏

プロフィール

福島県出身。1989年 福島大学経済学部卒業後、民間企業勤務。1997年 中小企業診断士登録。1998年より地元福島だけでなく北海道から九州まで、家族経営の商店、飲食店、サービス業などをコンサルティング。事例100%の販売促進セミナーや創業塾、金融機関や商工諸団体の研修会、各業界団体セミナーへの出講、月刊誌への執筆も行う。2005年より商店街舞台のグループコンサルティング「ウルトラD」を全国展開。2018年までの14年間で北海道から九州まで、のべ127地域477店舗が商売醍醐味満喫! 2018年は6地域18店舗が参加。期間中売上伸び率1位店は呉服小売業(190.2%)、伸び率1位地域はウルトラD防府様(売上144.7%客数124.7%客単価120.4%/4店参加)。

セミナーの内容

- ①ヘビーユーザー向け販促を初心者向けに前始末して
前回は客数170%
- ②行列ができる年1回のイベントを少人数向けに前始末して
前回は売上108%
- ③簡単な仕事、手間のかかる仕事を前始末して
前年同月比売上6.7倍
- ④お客様が店から出やすいように前始末して1か月の新規客数3倍
- ⑤商品づかいの提案を前始末して前年比販売数10.8倍 など

小規模な小売店が小予算で取り組んだ
販促事例を中心にお伝えします

令和元年

日時

8月7日 水

14:00~15:45

参加費

無料

定員

40名

(先着順)

【第1部】(14:00~15:30) 高橋先生の販促セミナー

【第2部】(15:30~15:45) 実践商売繁盛塾の
ご紹介・説明(※詳細:裏面)

場所

コラッセふくしま 8階
福島商工会議所 会議室
(福島市三河南町1-20)

聴講者

- ▶高橋幸司の話をお聴きするのが「初めて」という方、大歓迎
- ▶普段セミナーを「聴かない」方、大歓迎
- ▶ご夫婦での聴講、大歓迎

お問合せ

TEL 536-3900 (経営支援課)
月~金(土日祝祭日は休み) 8:30-17:00

申込方法

- ▶必要事項をご記入頂き、FAX願います。
- ▶受講通知は送付しません。
- ▶定員超過の場合のみ、ご連絡いたします。

商売繁盛塾 販促セミナー申込書

▶ FAX 525-3566

▶事業所名 _____ (業種 _____)

▶お名前 _____ 役職名 _____

▶お名前 _____ 役職名 _____

▶TEL _____ ▶FAX _____

※裏面も是非
ご確認下さい!!