

商売繁盛塾

「年商1億円の壁は人の壁」

〜「私公混同」店主の
人動かし術とは?〜



福島県出身の人気コンサルタント
高橋 幸司氏のセミナー、ご好評につき今年2回目の開催です！

商売においては、創業期も、成長期も、成熟期も、安定期も店主1人で続けることは簡単ではありません。いかにして「人」=従業員のやる気を高めていくかが、とても重要な課題です。福島県出身の人気コンサルタントが年商UPに結びつく「人動かし術」をお伝えします。

セミナー内容

- 人を「使う」店はうまくいかず「動かす」店がうまくいくのはなぜか？
- 人を「動かす」にはどうすればよいか？
- お客様から指名される従業員がいる商店の共通点とは？
- 効果的な対話・討論・会議の進め方
- ES(従業員満足) ≥ CS(顧客満足)

こんな方にオススメです！

- ▶小規模な小売店・飲食店・サービス業を営んでいる方
- ▶高橋幸司の話を聴くのが「初めて」という方
- ▶普段セミナーを「聴かない」方

令和元年

日時 **12月2日** 午後2時～午後4時

定員 **40名**
(先着順)

場所 **コラッセふくしま 8階**
福島商工会議所 会議室
(福島市三河南町 1-20)

参加費 **無料**

お問合せ **TEL 536-3900** (経営支援課)
月～金(土日祝祭日は休み) 8:30-17:00

申込方法
▶必要事項をご記入頂き、FAX願います。
▶受講通知は送付しません。
▶定員超過の場合のみ、ご連絡いたします。



講師

(有)高橋幸司の事務所

取締役社長 **高橋 幸司氏**

プロフィール

福島県出身。1989年 福島大学経済学部卒業後、民間企業勤務。1997年 中小企業診断士登録。1998年より地元福島だけでなく北海道から九州まで、家族経営の商店、飲食店、サービス業などをコンサルティング。事例100%の販売促進セミナーや創業塾、金融機関や商工諸団体の研修会、各業界団体セミナーへの出講、月刊誌への執筆も行う。2005年より商店街舞台のグループコンサルティング「ウルトラD」を全国展開。2018年までの14年間で北海道から九州まで、のべ127地域477店舗が商売醍醐味満喫！2018年は6地域18店舗が参加。期間中、売上伸び率1位店は呉服小売業(190.2%)、伸び率1位地域はウルトラD防府様(売上144.7%客数124.7%客単価120.4%/4店参加)。

商売繁盛塾 セミナー申込書 ▶ **FAX 525-3566**

▶事業所名 _____ (業種 _____)

▶お名前 _____ 役職名 _____

▶お名前 _____ 役職名 _____

▶TEL _____ ▶FAX _____